



Via Zanella, 21
20035 Lissone (Milan) – Italy
Tel. +39 039.24321
Fax +39 039 2432367

www.dmtonline.com

COMUNICATO STAMPA
Lissone, 22 Giugno 2010

DMT: DEFINITIVAMENTE PURO “TOWER OPERATOR”

ELABORATE LE LINEE GUIDA DEL NUOVO PIANO INDUSTRIALE 2010-2014

- Crescita annua attesa Ricavi “Core”: +3.5%-4.0%
- Ebitda “Margin” atteso al 53% nel 2014
- “Recurring Free Cash Flow” atteso a €22 mln nel 2014
- “Deleverage” atteso (Debito netto/Ebitda) a 1.2 volte nel 2014

Lissone 22 Giugno 2010 - Il Consiglio di Amministrazione di DMT S.p.A. ha approvato in data odierna il nuovo piano industriale 2010-2014 del Gruppo DMT.

PURO “TOWER OPERATOR”

A seguito della cessione delle attività connesse alla progettazione, costruzione, commercializzazione e ricondizionamento di apparati per le telecomunicazioni, deliberata dal Consiglio di Amministrazione in data 11 Febbraio 2010 e perfezionata in data 04 Marzo 2010 e con la conseguente messa in liquidazione di DMT System S.p.A. a decorrere dal 05 Maggio 2010, il Gruppo DMT è divenuto a tutti gli effetti un puro operatore di infrastrutture per le comunicazioni (“Tower Operator”).

La dismissione delle citate attività “non core” congiuntamente all’implementazione di azioni mirate alla riduzione dei costi operativi e di struttura, permetteranno al Gruppo DMT di concentrarsi e sviluppare il nuovo business model, caratterizzato, al pari dei “comparables” americani, da ricavi stabili e visibili ed importanti flussi di cassa.

LINEE GUIDA PIANO INDUSTRIALE 2010-2014

Il management di DMT, recentemente rinnovato, ha elaborato il nuovo piano industriale del Gruppo per il periodo 2010-2014, di cui vengono di seguito riportate le principali linee guida.

Ricavi Attesi - Sulla base di ipotesi inflattive comprese tra 1.5%-2.0% nel periodo di riferimento (2010-2014), la crescita dei ricavi “core” nominale attesa è compresa tra il 3.5% e il 4.0%. Gli altri ricavi (quali ad esempio prodotti, installazione, interventi straordinari, etc.) sono previsti con crescita attesa compresa tra il 20% e il 30% nei primi due anni (2010-2012) a seguito dell’incremento di attività conseguente al processo di digitalizzazione delle reti televisive italiane, per poi stabilizzarsi ai livelli dell’esercizio 2009 pari a circa €3 mln.



Via Zanella, 21
20035 Lissone (Milan) – Italy
Tel. +39 039.24321
Fax +39 039 2432367

www.dmtonline.com

COMUNICATO STAMPA Lissone, 22 Giugno 2010

Struttura dei costi - L'uscita dal perimetro del Gruppo DMT delle attività alla progettazione, costruzione, commercializzazione e ricondizionamento di apparati per le telecomunicazioni, ha comportato l'imputazione di alcuni costi della struttura centrale al conto economico del "Tower Business". Una seria politica di riduzione dei costi, già implementata da inizio 2010, congiuntamente alla prevista crescita dei ricavi, permetterà al Gruppo DMT di raggiungere un'incidenza attesa dei costi totali sul fatturato pari al 47% nel 2014, partendo da un'incidenza attesa per l'esercizio 2010 pari al 52%.

EBITDA - Il margine dell'Ebitda sui ricavi totali è atteso in crescita nel periodo di riferimento passando da un' Ebitda "margin" atteso nell'esercizio 2010 pari al 48% ad un 53% nell'esercizio 2014. Il management ha inoltre elaborato il trend atteso della marginalità per la principale attività caratteristica del "Business Tower", ovvero l'ospitalità dei clienti presso le postazioni del Gruppo, che evidenzia una crescita dell'incidenza dell'Ebitda caratteristico del business di ospitalità sui relativi ricavi passando dal 65% atteso nel 2010 al 68% atteso nel 2014.

RECURRING FREE CASH FLOW - Il Flusso di cassa ricorrente atteso, "Recurring Free Cash Flow" (RFCF), calcolato come differenza tra l'Ebitda generato e gli investimenti di manutenzione dell'infrastruttura, gli interessi passivi pagati e le imposte pagate, nel periodo di riferimento è previsto in crescita passando da oltre €17 mln attesi per l'esercizio 2010 a € 22 mln nell'esercizio 2014.

"DELEVERAGE" - A seguito delle attese relative alla generazione dei flussi di cassa, il livello di debito attuale è previsto in sensibile diminuzione passando da un rapporto atteso nel 2010 del debito netto su Ebitda pari a 3.6x, a 3.3x nel 2011, 2.5x nel 2012, 1.9x nel 2013 e 1.2x nel 2014. Il covenant bancario nell'esercizio 2010 è pari a 4.5x, nel 2011 a 3.6x, nel 2012 e 2013 a 2.6x. L'onere previsto di circa €10 mln necessario per la liquidazione "in bonis" di DMT System S.p.A. verrà sostenuto nel 2011.

GUIDANCE 2010

Il Gruppo DMT per quanto concerne l'esercizio 2010 conferma le aspettative di crescita dei ricavi a oltre €60 mln, Ebitda compreso tra €28.5 mln e €29 mln, RFCF oltre €17 mln. La posizione finanziaria netta dovrebbe attestarsi a circa €105 mln, escludendo il nuovo debito necessario per la chiusura "in bonis" di DMT System S.p.A. (circa €10 mln).

Il nuovo piano industriale del Gruppo DMT è il primo piano finanziario dalla quotazione (avvenuta nel 2004) puramente da vero "Tower Operator", privo degli effetti distorsivi in termini di assorbimento di cassa e di rischio connesso alle attività tecnologiche recentemente dismesse. Le intenzioni del management nel breve-medio termine rimangono focalizzate sulla generazione di cassa al fine di ridurre l'indebitamento finanziario preparando il Gruppo nel medio termine alla possibilità di distribuire dividendi agli azionisti.

E' stato nominato Dirigente preposto ai documenti contabili societari, ai sensi dell'art 154 bis TUF e in ottemperanza a quanto previsto dallo Statuto sociale, il Dr. Fabio Caccia.



Via Zanella, 21
20035 Lissone (Milan) – Italy
Tel. +39 039.24321
Fax +39 039 2432367

www.dmtonline.com

COMUNICATO STAMPA Lissone, 22 Giugno 2010

Per maggiori informazioni si prega di contattare:

DMT S.p.A.
Carlo Ramella
Investor Relations Manager
Tel: 039 24321
e-mail: c.ramella@dmtonline.com

Community - Consulenza nella Comunicazione
Giorgio Maugini
Tel. 02 89404231 giorgio.maugini@communitygroup.it
Marco Rubino
Tel. 02 89404231 Cell. 335 6509552 marco.rubino@communitygroup.it